

März 2019

aktuell



KNOVA K.N.V

Special: Buchhandelskooperation MENSCH
Non-Books: Zusätzliche Kaufimpulse setzen
Gründung und Nachfolge

Bauen Sie mit Expertise Ihren Erfolg auf!

Das KNV-Erfolgskonzept für Gründer und Nachfolger liefert angehenden selbstständigen Buchhändlern strukturiert die wichtigsten Grundlagen für einen erfolgreichen Start. Im Tagesseminar erhalten Sie wertvolles Wissen und entwickeln Ihr individuelles Geschäftsmodell. Ein neu für den Buchhandel entwickeltes Excel-Tool sorgt für eine einfache und professionelle Finanzplanung.

Mut und Planung

Eigene Ideen verwirklichen, wirtschaftlich unabhängig sein, mehr Eigenverantwortung übernehmen – das sind nur einige mögliche Gründe, sich für die Selbstständigkeit zu entscheiden. Verbunden damit entstehen für Neugründer und Nachfolger einer Buchhandlung Herausforderungen, die einer wohl überlegten Vorbereitung bedürfen. „Ohne ein individuelles, strategisches Geschäftsmodell und eine überzeugende Finanzplanung wird man nicht erfolgreich in die Selbstständigkeit starten können. Fachwissen allein ist nicht ausreichend“, erklärt Gründerberater Lothar Schubert. KNV will genau hier unterstützen und begleitet Sie nachhaltig auf dem Weg von der ersten Idee bis hin zur konkreten Umsetzung, indem Sie das richtige Handwerkszeug und wertvolles Expertenwissen erhalten. Das Prinzip: so einfach und professionell wie möglich.

Tagesseminare mit drei zentralen Elementen

Im Zentrum des Konzepts „Gründung und Nachfolge“ stehen Tagesseminare mit Workshop-Charakter, die KNV bundesweit anbietet. In kleinen Gruppen von maximal zehn Personen bekommen Sie die wichtigsten Informationen vermittelt und können Ihre Wunsch-Buchhandlung strukturiert erarbeiten. Mit dem anerkannten „Business Model Canvas“ entwickeln Sie strategisch Ihr individuelles Geschäftsmodell und fassen es auf einem einzigen Blatt Papier zusammen. Dabei formulieren Sie strukturiert und übersichtlich Ihren Fahrplan: Was will ich machen? Wie will ich mich positionieren? Wodurch unterscheide ich mich? Was brauche ich dafür?

Neu: Branchenspezifisches Finanzplanungs-Tool in Excel

Um das erarbeitete Konzept in Zahlen bewerten zu können, bietet KNV ab sofort ein in der Branche einzigartiges Excel-Tool, das speziell auf den Buchhandel zugeschnitten ist. Im Gegensatz zu anderen Finanzplanungshilfen, die beispielsweise gleichermaßen für Produktions- als auch Dienstleistungsunternehmen gelten, berücksichtigt das neue Tool die Besonderheiten des Buchhandels und nutzt die branchenspezifische Fachsprache. Sie können einfach und strukturiert Finanzen planen und



Gründung und Nachfolge

erhalten eine aussagekräftige Darstellung der Zahlen: Einnahmen, Ausgaben, Umsatzplanung, Betriebskosten, Wareneinkauf, Personalkosten und Investitionskosten. Zum anderen lassen sich die wichtigsten Parameter wie Liquidität, Rentabilität und Finanzierung leicht auswerten. Ein Übersichts-Cockpit führt diese Zahlen zusammen und verschafft Ihnen jederzeit den nötigen Überblick.

Einfacher geht es nicht

„Wir wollen klarmachen, dass Buchhändler keine Betriebswirtschaftler sein müssen, sondern vielmehr mit einfachen Mitteln die nötige wirtschaftliche Transparenz schaffen können“, so Schubert. Das neue Tool sei zudem druckoptimiert und von den Banken anerkannt – einfacher gehe es nicht.

Ihr Fundament für einen erfolgreichen Start

Direkt und unkompliziert:

Melden Sie sich online unter

www.knv.de/koch-neff-akademie

für ein Tagesseminar an und legen Sie die ersten wichtigen Grundsteine für Ihren Erfolg.

Kontakt und Information:

www.knv.de/nachfolge

gruendung-nachfolge@knv.de

Sprechen Sie auch gerne Ihren Kundenberater im Außendienst an.



Gründerberater Lothar Schubert

Lothar Schubert ist bei den Senioren der Wirtschaft Baden-Württemberg als Berater für Gründer und Start-ups tätig. Er sammelte nach seiner Ausbildung im Buchhandel und seinem betriebswirtschaftlichen Studium langjährige Management-

Erfahrung in der Verlags- und Medienbranche. Heute ist er gern gesehener Referent bei Veranstaltungen von Hochschulen, Gründerzentren, IHKs und Start-up-Veranstaltungen. Er moderiert seit 2018 auch die KNV-Seminare „Gründung und Nachfolge“.

aktuell: Was ist die größte Herausforderung für Selbstständige?

Lothar Schubert: Im Buchhandel ist die Marktveränderung durch die Online-Entwicklung die größte Herausforderung. Regionale Buchhandlungen haben aber nach wie vor sehr gute Chancen, im Markt zu bestehen. Erfolgs-

faktoren sind ein klares Konzept für die eigene Buchhandlung, die konsequente Ausrichtung auf potenzielle Kunden und deren Bedürfnisse, ein darauf abgestimmtes Sortiment sowie das Nutzen der zielgruppenbezogenen Kommunikations- und Vertriebswege.

aktuell: Warum lohnt sich das Seminar?

Lothar Schubert: Weil wir uns genau mit diesen Erfolgsfaktoren beschäftigen: Wie finde ich das richtige Konzept für meine eigene Buchhandlung? Warum sollen Kunden zu mir kommen bzw. in meinem Online-Shop kaufen? Was biete ich meinen Kunden? Im zweiten Teil erfahren die Teilnehmer, wie sie ihr Konzept in Zahlen fassen können. Reichen die Umsätze, um die Kosten zu decken, welcher Finanzierungsbedarf zeigt sich, wie kann man finanzielle Chancen und Risiken erkennen? Das Seminar kann sich auch für Gründungsinteressierte lohnen, die schon andere Seminare besucht haben, weil sie möglicherweise einen neuen Blickwinkel auf ihr Vorhaben bekommen.

Interview: Stefanie Knopp

Seminare in 2019

Termine werden noch bekannt gegeben.

Hamburg

Berlin

Düsseldorf

Wiesbaden

Stuttgart

München

Das sagen die Seminar- teilnehmer:

„Angenehme Atmosphäre, sehr kompetente Dozenten! Die wichtigsten Themengebiete waren Teil des Seminars.“
Marie Schöbel, Buchhandlung Roth

„Für mich war besonders der Austausch mit anderen Gründern und den Experten wertvoll. Das Theoretische des Seminars wurde dadurch schnell sehr praxisnah. Obwohl ich dachte, dass ich eigentlich schon über ausreichend Input verfügen würde, habe ich viele wichtige neue gedankliche Anreize erhalten.“

Dana Sachse, Buchhandlung Wayne & Isley